



Fortinet 2FA - Fortitoken

BIO

**Conectamos desafíos de negocios
con soluciones tecnológicas.**

Nuestra evolución como compañía



Hitos Corporativos

1990

Se funda Impsat, un operador de telecomunicaciones en LATAM



2000

Impsat se convierte en Impsat Fiber Networks

Impsat Fiber Networks

2007

Impsat es adquirida por Global Crossing



2011

Global Crossing es adquirida por Level 3



2017

Level 3 es adquirida por CenturyLink. En 2020, CenturyLink se transforma en Lumen.



2022

El negocio de Lumen en LATAM es adquirido por Stonepeak



Hitos Operativos

1990

A lo largo de 1998 se expandieron las operaciones de Argentina a Colombia (1991), Venezuela (1992), Ecuador (1994), Brasil (1998), Perú (2001) y otros

2000

Red de fibra regional implementada y comenzó a vender soluciones de Data Center y servicios gestionados para complementar la nueva oferta de conectividad de fibra

2008

Presencia global apalancada para vender a clientes internacionales con presencia en LATAM y para apoyar la expansión global de las empresas latinoamericanas

2012

Cartera de soluciones ampliada con mitigación de CDN y DDOS, aprovechando la oferta de Level 3

2017

Portafolio de soluciones ampliado que aprovecha la oferta en la nube de CenturyLink

2019

Lanzamiento del negocio empresarial en México, aprovechando un nuevo entorno competitivo

2021 / 2022

Se sumaron servicios de reventa de Google Cloud; se aprobó la construcción del nuevo Data Center en Santiago de Chile y expansiones en otras áreas para hostear Hyperscalers.

Conocemos a Latinoamérica como nadie

Highlights



**Presencia en
+20 países**



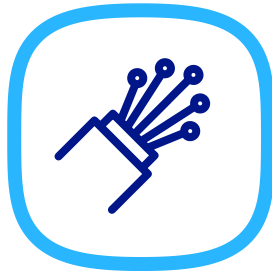
**+6.400
Clientes**



**~2.200
Colaboradores**



**~50.000 km
Red Terrestre**



**~36.000 km
Red Submarina**



**18
Data Centers**



Nuestros Data Centers



Highlights

18

Data Centers

~40 MW

Potencia

+5.000

Capacidad
FP

~18 MW

Potencia
utilizada

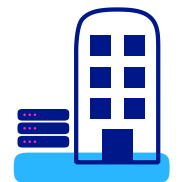


Soporte y
Atención
Especializada
24x7x365



SOC

Centro de
Operaciones
de Seguridad



DOC

Centro de
Operaciones
de Infraestructura

Ecosistema de alianzas



Redes Escalables y Contenido



Data Center & Hybrid Cloud



Seguridad Integrada



Voz & Colaboración



Nuestras soluciones



REDES ESCALABLES & CONTENIDO

Servicios de Red

- Internet
- MPLS/IP VPN
- SD-WAN
- Soluciones Cloud Connect
- Ethernet
- Wavelength
- Dark Fiber
- Servicios Satelitales

Distribución de Contenido

- CDN
- Soluciones de Video

DATA CENTER & HYBRID CLOUD

Servicios en la nube

- Dynamic Enterprise Computing
- Nube Privada
- Cloud Application Manager (CAM)

Data Centers

- Hosting
- Storage & Back Up
- Colocation

SEGURIDAD INTEGRADA

Servicios de seguridad

- Security On-Premise
- DDoS Mitigation & Network Protection
- Advanced Event Correlation
- Cloud WAAP
- Secure SD-WAN

VOZ & COLABORACIÓN

Voz

- SIP Voice Services
- Toll-Free Services
- International Local Inbound
- Two Way Voice
- PSTN Full Replacement
- Voice API Services

Colaboración

- Managed MS Teams
- Zoom delivered by Cirion
- Avaya IP Office Cloud
- Webex delivered by Cirion
- Hybrid Cloud PBX / UC Solutions
- Managed SBC

Contact Center & CX

- Cloud Contact Center



SERVICIOS GERENCIADOS

- Application Management
- Data Base Management
- Operating System Management

- Managed Digital Solutions
- Managed Bandwidth
- Link Load Balancing

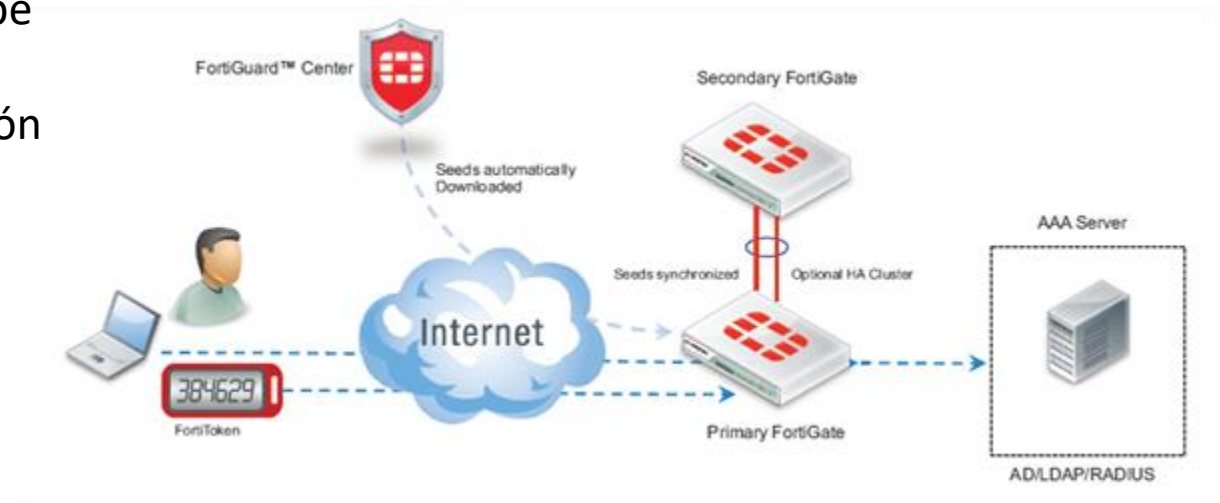
- WAN Optimization
- Managed Wifi | Wifi Analytics
- Smart Solutions
- Managed Voice Solution

Solución Propuesta

Solución Propuesta

Esquema de Solución

- Se considera la provisión de 30 licencias de Fortitoken mobile.
- Se considera la autenticación de usuarios contra directorio activo.
- La asignación de tokens es por usuario, es decir se debe asignar a un usuario de active directory en Fortigate.
- Al darse de baja a un usuario se realiza una reasignación del token en Fortigate.



Solución Propuesta

Alcance de Servicio

- Provisión de 30 licencias de Fortitoken Mobile (Software).
- Instalación de Fortitokens en Fortigate.
- Creación y envío de manual para instalación de app Fortitoken por parte de los usuarios.
- Creación de los 30 usuarios ldap y asignación de sus tokens en Fortigate.
- Configuración de Autenticación VPN para 2FA.
- Prueba de 2FA con hasta 5 usuarios.
- Luego de la implementación, los cambios y reasignaciones de tokens se consideran dentro de la bolsa actual de atención de 10 requerimientos al mes.

Responsabilidad del Cliente

- El cliente instalará la aplicación Fortitoken en los clientes finales.

Oferta Económica

Oferta Económica

Fortinet 2FA – 30 Usuarios.

Descripción	Implementación	Abono Mensual (24 meses)	Abono Mensual (36 meses)
Provisión de 30 Licencias de Fortitoken Mobile	US\$ 0.00	US\$ 120.00	US\$ 80.00

- Los precios están expresados en dólares de los Estados Unidos de América
- Los montos indicados no incluyen Impuestos y Tasas. Salvo por los impuestos que graven las rentas netas de Cirion, el cliente deberá pagar todos los impuestos y las tasas que graven el suministro, venta o el del Servicio (los “Impuestos y Tasas”).
- Si al Cliente se le exige aplicar alguna deducción extranjera o retención al importe adeudado a Cirion, el importe neto recibido por Cirion se incrementará en la medida necesaria para que, una vez practicada la deducción o retención, Cirion perciba un importe neto igual al importe que hubiera percibido de no haberse exigido tal deducción o retención.
- La presente Propuesta tendrá una validez de 30 días contados a partir de esta fecha



cirion

Inspira el futuro

ciriontechnologies.com